| CV / Lebenslauf |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  |  |
| AlterGeburtsortStaatsangehörigkeitFamilienstand |  | 52 JahreMusterstadt, DeutschlandBundesrepublik Deutschlandverheiratet |
|  |  |  |
| Ausbildung |  | * 1980 Allgemeine Hochschulreife
* 1982 - 1987 Studium der Informatik an der Fachhochschule Musterstadt
 |
|  |  |  |
| Berufliche Entwicklung |  | * 1980 - 1982 Unteroffizierslaufbahn im Fallschirmjägerbatallion
* 1987 - 1990 Systemingenieur bei Musterfirma in Musterstadt
* 1990 - 1993 Projektingenieur bei Musterfirma in Musterstadt
* 1993 - 2014 selbstständig
* 05/14 - 08/14 Key Account Manager bei Musterfirma in Musterstadt
 |
|  |  |  |
| IT Kenntnisse |  | * Business Intelligence, Datawarehousing, Reporting
* Analyse und Entwurf von Datenmodellen und ETL-Prozessen
* SAP Business Objects, Cognos, Oracle, IBM-DB2, MS-SQL, u.a.
* SQL, Java, Assembler, C++, u.a.
 |
|  |  |  |
| Vertrieb Kenntnisse |  | * Akquise, Key Account Management
* Anforderungsmanagement, Erstellung und Bearbeitung von Ausschreibungsunterlagen
* Analyse von Geschäftsprozessen und Entwurf von übergreifenden Lösungsszenarien
* Argumentationsaufbau, Einwandbehandlung
* Präsentation von Produkten und Lösungen
 |
|  |  |  |
| Spezielle Kenntnisse |  | * Projektmanagement, Koordination von Teams
* Mediation zwischen Technik und Fachanwender
* Datenschutz und IT Sicherheit
* ITIL, Foundation Certificate in Service Management
* Mikrofinanzierung
* EU-Fördermittelmanagement, zertifiziert bei Emcra, Berlin
 |
|  |  |  |
| Ausgewählte Projekteund Tätigkeiten |  | * 11/2013 - 02/2014: Programmmanagement, Projektkoordination im BI Financials Bereich der Musterfirma in Musterstadt
* 07/2013: Gründung und Aufbau eines Empfehlungsnetzwerkes
* 2012: Einführung des Bereiches Fördermittelanalyse und -beratung bei der Musterfirma. Aufbau des Vertriebes und Durchführung von Beratungen bei kleinen bis mittleren Betrieben.
* 2010 - 12/2013: Gewinn der Ausschreibung zum Musterinstitut der Musterbank
* 09/2008 - 01/2013: Spezifikation, Kalkulation, und Realisierung für mehrere große Business Intelligence Projekte bei Musterfirmen in Musterstadt, Führung internationaler Teams, größtes Einzelbudget 3 Mio.€
* 10/2007 - 03/2008: Administration und Koordination des Kunden-Datawarehouse im Bereich Marketing bei Musterfirma Deutschland
* 2006: Gründung des IHBD mit 5 Partnern als Marketingplattform für ganzheitliche Prozessoptimierung, Koordination des Vertriebes.
* 2006 - 2008: Bereichsleitung bei der neugegründeten Musterfirma für den Bereich Vertrieb und Entwicklung mit Musterkonzern als Hauptkunde.
* 2005: Planung und Koordination der Migration des Datawarehouse Business Intelligence bei Musterbehörde
* 2004: Vertriebskooperation mit Muster GmbH für ein frei konfigurierbares Prozessmanagement System, wichtigster Kunde Musterkonzern in Musterstadt
* 2002: gemeinsame Roadshow mit Musterkonzern und Musterfirma in NRW zum Thema Einsatz von Business Objects im Qualitätsmanagement.
* 2001 - 2006: Gründung und Geschäftsführung der Mustermann GmbH für die Gewinnung und Abwicklung von hausinternen IT-Projekten des Musterkonzerns in Musterstadt, Jahresumsatz in der Spitze 1Mio. € / Jahr mit 17 MA, Betriebsübergang in 2006 an die Musterfirma
* 1999 - 2001: Reporting zur Qualitätssicherung bei Musterkonzern in Musterstadt für die weltweite Produktion von Festplatten, Konzeption und Umsetzung mit Business Objects
* 1998 - 1999: Vertrieb von Transportsystemen in Kooperation mit der Musterfirma in Musterstadt, wichtigster Kunde war Musterfirma in Musterstadt, Organisation und Durchführung eines Messestandes auf der Automationsmesse in Sao Paulo (Brasilien)
* 1990 - 1993: erste Vertriebserfahrung in der Automobilindustrie als Mitarbeiter der Musterfirma in Musterstadt, Kalkulation komplexer Dienstleistungen, erste Erfahrung als Projektleiter bei Großunternehmen, z.B. Auto Neubau der Endmontagelinie in Musterstadt
 |
|  |  |  |
| Sprachen |  | * Deutsch: Muttersprache,Englisch: gut,Italienisch: fortgeschritten,Französisch: Grundkenntnisse
 |