

## **Beruflicher Werdegang**

06/2014 – heute

### **Projekt Manager bei Musterfirma, Musterstadt**

#### Aufgabenfeld:

- Kalkulation von Ultrahochoerhitzungsanlagen von Molkereien und Sicherstellung der finanziellen Situation des Unternehmens
- Beendigung der Tätigkeit wegen Finanzschwierigkeiten und mehrerer Insolvenzsituationen

11/2013 – 05/2014

### **Berufliche Neuorientierung**

Eigeninitiative und Weiterqualifikation Business Englisch

07/1985 – 10/2013

### **Musterfirma, Musterstadt**

Hersteller von elektronischen Flachbaugruppen

01/2006 – 10/2003

### **Kalkulator**

Kalkulationen von Kundenangeboten für den Bereich Sales and Business Development, berichtend an die Geschäftsführung

#### Berufliche Erfolge:

- Kalkulation von Serienprodukten zur Ermittlung von Preisuntergrenzen
- Darstellung der Werteflüsse innerhalb der Abteilung Sales and Business Development
- Durchführung der Gesamtkalkulation und Überprüfung von Projektkalkulationen
- Sicherstellen des kalkulierten Geschäftserfolges in Kundenprojekten
- Entwicklung einer Preiskalkulation mit kundenspezifischen Ausprägungen
- Erstellung von transparenten bewerteten Stücklisten (CBOM) mit ABC-Teile-Analyse
- Einführung von Quartalpreismodellen für langjährige Kunden
- Erstellung eines strukturierten Systems zur exakten Stundensatzkalkulation von Produktionsprozessen und Projekten
- Exakte Steuerung von Kalkulationen der Fertigungsstückkosten

10/1998 – 12/2005

### **Projekt Manager**

Entwicklung und Realisierung kundenspezifischer IT-Lösungen mit Schwerpunkt Vertrieb und Abrechnung, berichtend an die Geschäftsführung

#### Berufliche Erfolge:

- Durchführung von verschiedenen IT-Projekten national und international
- Installation von IT-Systemen für Auto-Händler in Deutschland (Konfigurationen von Hard- und Software für Vertrieb, Auftragsannahme, Werkstatt und Geschäftsführung)
- Installation von Telekommunikations-Servern weltweit  
Planung, Installation, Konfiguration und Implementierung in Peking (China), in Rio de Janeiro (Brasilien)

03/1995 – 09/1998

### **Systemspezialist**

im Bereich Realisierung von Hardware- und Softwarelösungen

Berufliche Erfolge:

- Erstmaliger Aufbau der Partner Support Line im Bereich Sales und Marketing als Ansprechpartner für Geschäftspartner und Kunden
- Implementierung und Integrationsunterstützung von IT-Systemen bei Partnern und Kunden
- Migrationen, Portierungen von Betriebssystemen von Partnern (third level support)

10/1987 – 02/1995

**Testtechniker**

im Bereich Entwicklung Elektronik, Abteilung Systemintegration

Kompatibilitätstest für PC-Komponenten und PC-Systeme, Aufbau und Funktionstest von Hardwaremodulprototypen und Härtetestuntersuchungen für komplette PC-Systeme (Klimaschrankuntersuchungen)

07/1985 – 09/1987

**Prüffeldtechniker**

im Bereich Qualitätsprüfung

Hauptaufgabengebiet war das Prüfen und Reparieren von elektronischen Baugruppen

01/1979 – 07/1979

**Musterfirma, Musterstadt**

Betriebselektriker

Ausbildung

05/1993

**Staatl. geprüfter Techniker**

Fachrichtung Elektrotechnik, Schwerpunkt Datenverarbeitung  
berufsbegleitende Ausbildung am DAG Technikum, Essen

07/1985

**Abschluss zum Industrieelektroniker**

Musterinstitut

10/1981 – 03/1985

**Studium der Elektrotechnik**

Muster-Universität ohne Abschluss

07/1980 – 09/1981

Grundwehrdienst Bundeswehr

06/1980

**Abschluss Fachhochschulreife**

Musterschule, Musterstadt

01/1979

**Abschluss der Ausbildung zum Energieanlagenelektroniker**

Musterfirma, Musterstadt

07/1975

**Abschluss 10. Schuljahr (Sekundarstufe I)**

Hauptschule Musterstadt

## **Weiterbildung, sonstige Qualifikationen**

### EDV

- Betriebssysteme (sehr tiefe Windows Kenntnisse, MS-DOS, UNIX)
- ERP-Software (Baan, SAP R/3), Installations- und Anwenderkenntnisse
- Oracle 8i Datenbanksegmente
- MS Office- Kenntnisse (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)

### Seminare

- Business English Training (einmal wöchentlich von 2010-2012)
- Six-Sigma-Ausbildung zum Green Belt (2005)
- Seminar UMTS Overview (2001)
- SAP R/3-Seminare (2001)
- Workshop Händlerbetreuung (2000)
- PC-Seminare (2000) (MS Office-Produkte insbesondere Excel, MS Outlook)

## **Interessen und Aktivitäten**

Familie, Sport (Radfahren, Wandern und Ski)



# IPSER

**Wir bewerben Sie!**



**IPSER öffnet Ihnen die Tür zum ‚verdeckten Stellenmarkt‘.**

**Nie davon gehört?**

60 % aller Arbeitsplätze werden ohne Ausschreibung vergeben. Das ist der ‚verdeckte Stellenmarkt‘.

**Wir zeigen Ihnen, welche Möglichkeiten Sie durch eine Zusammenarbeit mit IPSER haben, um einen neuen Job zu finden.**

**Klicken Sie hier!**

**Sichern Sie sich Ihren Erfolg**

