

---

## **Initiativbewerbung als Projektmanager/Key Account Manager/Sales Manager/Vertriebsberater**

Sehr geehrte Damen und Herren,

ich möchte meine Erfahrungen und Kontakte als Projektmanager und Key Account Manager im B2B-Bereich, die ich in unterschiedlichen Branchen sowie als selbstständiger Berater bei kleinen und mittelständischen Unternehmen gesammelt habe, in die Erfolgsgeschichte Ihres Unternehmens einbringen und zum weiteren Wachstum beitragen.

Zurzeit bin ich als selbstständiger Berater mit Schwerpunkt Vertrieb/Online-Marketing tätig. Ich betreue mittelständische Kunden in Hamburg bei der Optimierung von Vertriebsprozessen und bei der Einführung neuer Produkte und Dienstleistungen. Dabei spielen Themen wie Online Marketing und Social Media eine große Rolle.

### **Meine berufliche Vita in Kürze:**

Nach Abschluss einer Programmiererausbildung und eines geisteswissenschaftlichen Studiums (M. A.) an der Universität Musterstadt war ich ca. 13 Jahre als Key Account Manager und Projekt Manager bei der Musterfirma in Musterstadt tätig.

Neben der telefonischen und persönlichen Kundenbetreuung im B2B-Bereich gehörte die Neukundenakquise von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss auf Verlagsleitererebene zu meinen Aufgaben. Außerdem leitete ich ein 12-köpfiges Team, das für die Konzeption, Durchführung und Vermarktung von IT-Seminaren zuständig war.

Ende 2005 verließ ich die Musterfirma auf eigenen Wunsch und war ca. sechs Jahre als selbstständiger Berater und Dozent tätig. Unter anderem hatte ich einen Lehrauftrag an der Hochschule xxx in Musterstadt im Studiendepartment „Information“.

Von 11/2011 – 08/2012 war ich im Bereich eLearning bei Musterfirma in Musterstadt für die D/A/CH-Region für die Neukundenakquise vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss, dem After Sales-Prozess und die Betreuung eines Partnernetzwerkes verantwortlich.

Zurzeit bin ich auf der Suche nach einer langfristigen und Erfolg versprechenden Alternative, gerne im Bereich Projektmanagement, Erwachsenenbildung, Key Account Management oder Sales. Dabei bin ich sowohl an einer Angestelltentätigkeit als auch an Projekten als externer Berater gleichermaßen interessiert.

Meine Motivation beruht auf dem Wunsch, Dinge und Produkte ständig weiter zu entwickeln, gemeinsam mit Kunden und Kollegen Bedarfe zu erkennen und zu realisieren. Dauerhafte Kundenbeziehungen mit zufriedenen Partnern sind mir dabei wichtiger als der „schnelle Erfolg“.

Meine Erfahrungen im B2B-Vertrieb und in der Kundenbetreuung mit den entsprechenden Kontakten, Projekterfahrung bis hin zur Projektleitung, meine Internetaffinität und meine Motivation bilden die Basis meiner Bewerbung.

Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch von meinen Fähigkeiten und stehe für Rückfragen zur Verfügung.

Mit freundlichen Grüßen

Max Mustermann



# IPSER

**Wir bewerben Sie!**



**IPSER öffnet Ihnen die Tür zum ‚verdeckten Stellenmarkt‘.**

**Nie davon gehört?**

60 % aller Arbeitsplätze werden ohne Ausschreibung vergeben. Das ist der ‚verdeckte Stellenmarkt‘.

**Wir zeigen Ihnen, welche Möglichkeiten Sie durch eine Zusammenarbeit mit IPSER haben, um einen neuen Job zu finden.**

**Klicken Sie hier!**

**Sichern Sie sich Ihren Erfolg**

