

Initiativbewerbung als Produktmanager bzw. Presales-Consultant

Sehr geehrte Damen und Herren,

als Produktmanager mit einer 10jährigen Erfahrung stelle ich mich bei Ihnen vor und bewerbe mich um eine Position im Produktmanagement oder Produktmarketing bzw. in der Vertriebsunterstützung.

Zu meinem bisherigen beruflichen Werdegang:

Nach meinem Studium, das ich als Diplom-Biologe 1995 erfolgreich abgeschlossen habe, habe ich 1999 den Weg in die IT gefunden. Über eher technisch orientierte Tätigkeiten bin ich dann 2003 zum Produktmarketing bzw. Produktmanagement gekommen. Dort bin ich seitdem vor allem im Bereich des Softwaremanagements tätig. In den letzten Jahren habe ich dann meinen Schwerpunkt auf Cloudcomputing gelegt.

Meine Hauptaufgabengebiete waren:

- Betreuung der Software über den gesamten Lebenszyklus (von der Idee über die Entwicklung bis hin zum Verkauf)
- Koordination und Organisation der verschiedenen damit verbundenen Tätigkeiten über die verantwortlichen Abteilungen (wie Entwicklung, Vertrieb und Support) hinweg
- Unterstützung der Vertriebstätigkeiten in Form von ergänzendem Material aber auch in Form einer direkten Unterstützung direkt beim Kunden

Seit 2007 habe ich schwerpunktmäßig Software und Lösungen aus dem Umfeld Cloudcomputing verantwortet und mir dort eine umfassende Expertise erworben.

Ich habe umfangreiche IT-Kenntnisse in (Auszug):

- allen MS Office Anwendungen (inkl. MS Power Point und MS Excel)
- Salesforce
- ERP-Systemen wie JD Edwards
- Cloudcomputing (XaaS; DaaS, IaaS, SaaS, PaaS; public, private und hybride Formen)

Meine Stärke liegt in der Planung, Organisation und Koordination umfassender Tätigkeiten, wie diese bei der Softwareentwicklung und -vermarktung anfallen. Alle diese Tätigkeiten erfordern ein hohes Maß an Organisationsstalent, Flexibilität, Durchsetzungsvermögen und die Fähigkeit, Begeisterung für neue Ideen zu schaffen.

Ich bin ab sofort verfügbar und freue mich von Ihnen zu hören.

Mit freundlichen Grüßen

Max Mustermann



IPSER

Wir bewerben Sie!



IPSER öffnet Ihnen die Tür zum ‚verdeckten Stellenmarkt‘.

Nie davon gehört?

60 % aller Arbeitsplätze werden ohne Ausschreibung vergeben. Das ist der ‚verdeckte Stellenmarkt‘.

Wir zeigen Ihnen, welche Möglichkeiten Sie durch eine Zusammenarbeit mit IPSER haben, um einen neuen Job zu finden.

Klicken Sie hier!

Sichern Sie sich Ihren Erfolg

