

Lebenslauf

Zur Person

Max Mustermann

Dipl. Betriebswirt (FH) / Dipl. Kaufmann (FH)

Geboren : xx.xx.1958 in Musterstadt

Familienstand : geschieden

Staatsangehörigkeit : deutsch

Beruflicher Werdegang

- . 06/12 - heute **Beratung von Freiberuflern und Kleinunternehmern**
 - Betriebswirtschaftliche und den Vertrieb betreffende Themen

- . 08/11 - 05/12 **Leiter Marketing/Vertrieb mit Handlungsvollmacht bei der Musterfirma, Musterstadt metallverarbeitende Industrie**
 - Führung von zwei Vertriebsteams und dem Marketing
 - Arbeit mit selbstständigen in Deutschland tätigen Handelsvertretern
 - Markt- und Wettbewerbsanalyse
 - maßgebliche Mitgestaltung des Produktportfolios
 - Messeteilnahmen

- . 12/06 - 07/11 **Vertriebsleiter bei der Musterfirma in Musterstadt Personalverantwortung für 40 Mitarbeiter:**
 - Führung des Bereiches mit Abteilungen Innendienst Kundenbetreuung, Kundenberatung/Shop, Außendienst, Marketing/Grafik, Preiskalkulation und Lager
 - Markt- und Wettbewerbsanalyse
 - maßgebliche Mitgestaltung des Produktportfolios
 - internationale Messen

- . 04/06 - 11/06 **Betriebswirtschaftliche Beratung von Freiberuflern und Existenzgründern**

- . 07/94 - 03/06 **Stellvertretender Leiter der Musterfirma in Musterstadt bis zur Schließung**
 - Kommissionen der Geschäftsführung zur unternehmensweiten Verbesserung der wirtschaftlichen Situation
 - Verantwortlichkeit für die Qualitätssicherung gemäß DIN ISO 9001

- . 01/92 - 06/94 **Vertrieb-Ausland bei der Musterfirma in Musterstadt**
im Innendienst internationaler Verkauf

- . 02/91 - 12/91 **Vertriebsaußendienst bei der Musterfirma in Musterstadt**
Verkauf Maschinen

- . 01/85 - 01/91 **Exportkaufmann im Außenhandelsbetrieb Musterfirma in Musterstadt**
Verkauf Landmaschinen und Anlagen nach Nord- und Mittelamerika

- . 08/76 - 08/81 **Exportsachbearbeiter bei der Musterfirma, Musterstadt**

Ausbildung

- 10/95 - 05/98 **Fachhochschule für Technik und Wirtschaft, Musterstadt**
Betriebswirtschaft - Rechnungswesen / Controlling
Abschluss als Dipl. Kaufmann (FH)
- 09/81 - 12/84 **Fachschule für Außenwirtschaft Musterstadt**
Außenhandel
Abschluss als Dipl. Betriebswirt (FH) (Außenwirtschafts-Ökonom)
- 05/77- 04/80 **Wehrdienst**
- 09/74 - 07/76 **Berufsausbildung** bei Musterfirma, Musterstadt
Abschluss als Wirtschaftskaufmann/Außenhandel

Besondere Qualifizierungen

- 06/09 - 06/09 Management Seminar „Business Development“, Musterakademie
- 09/06 - 09/06 Management Seminar „Führung und Organisation Kompakt“, Musterakademie

Weitere Kenntnisse

- Sprachen Englisch, verhandlungssicher in Wort und Schrift
Französisch, solide Grundkenntnisse
Spanisch, Grundkenntnisse
Russisch, Grundkenntnisse
- IT-Kenntnisse SAP R/3, AS 400, Movex, Sage KHK, eNventa, Navision, Lexware, Lotus Notes, Marketing Manager, MS Office, Internet und E-Mail
- Führerschein Klasse B, C1, M

Interessen / Aktivitäten

- Technik, Fitness/Kampfsport

Beruflicher Werdegang

- . 06/12 - heute **Beratung von Freiberuflern und Kleinunternehmern**
Betriebswirtschaftliche und den Vertrieb betreffende Themen, z. B.
 - Büroorganisation
 - Gestaltung Vertriebsinnendienst
 - Marken-Anmeldung
 - Web-Präsenz
 - Zusammenarbeit mit Steuerberater
 - EDV-Schulung

- . 08/11 - 05/12 **Leiter Marketing/Vertrieb mit Handlungsvollmacht bei der Musterfirma, Musterstadt**
metallverarbeitende Industrie
 - . Führung von zwei Vertriebsteams und dem Marketing
 - . Arbeit mit selbstständigen in Deutschland tätigen Handelsvertretern
 - . Markt- und Wettbewerbsanalyse
 - . maßgebliche Mitgestaltung des Produktportfolios
 - . Budgetplanung

- . 12/06 - 07/11 **Vertriebsleiter bei Musterfirma, Musterstadt**
Personalverantwortung für 40 Mitarbeiter:
 - . Führung des Bereiches mit Abteilungen Innendienst Kundenbetreuung, Kundenberatung/Shop, Außendienst, Marketing/Grafik, Preiskalkulation und Lager
 - . Markt- und Wettbewerbsanalyse
 - . maßgebliche Mitgestaltung des Produktportfolios
 - . Budgetplanung
 - . internationale Messen

- . 04/06 - 11/06 **Betriebswirtschaftliche Beratung von Freiberuflern und Existenzgründern**
 - . Betriebswirtschaftliche und den Vertrieb betreffende Themen, z. B.
 - Büroorganisation
 - Gestaltung Vertriebsinnendienst
 - EDV-Schulung

- . 07/94 - 03/06 **Teamsprecher und Stellvertretender Leiter des bei Musterfirma in Musterstadt bis zu Schließung**
 - . Vertriebsarbeit im Innendienst, Kundenberatung und -pflege
 - . Verkaufsgebietsübergreifende Angebots- und Auftragsstellung
 - . Gebiets- und Kundenanalyse. Auswertung der Umsatz- und Ergebnisdaten. Ableitung von Verkaufsstrategien und Umsetzung
 - . Reklamationsbearbeitung
 - . Budgetplanung
 - . Kommissionen der Geschäftsführung zur unternehmensweiten Verbesserung der wirtschaftlichen Situation
 - . Verantwortlichkeit für die Qualitätssicherung gemäß DIN ISO 9001

- . 01/92 - 06/94 **Vertrieb-Ausland bei Musterfirma, Musterstadt**, im Innendienst internationaler Verkauf von elektroakustischen Geräten

- . 02/91 - 12/91 **Vertriebsaußendienst bei Musterfirma, Musterstadt**
Verkauf Maschinen

• 01/85 - 01/91 **Exportkaufmann in der Musterfirma in Musterstadt**

• 08/76 - 08/81 **Exportsachbearbeiter , Berlin**

Ausbildung

• 10/95 - 05/98 **Fachhochschule für Technik und Wirtschaft, Berlin**
Betriebswirtschaft - Rechnungswesen / Controlling
Abschluss als Dipl. Kaufmann (FH)

• 09/81 - 12/84 **Fachschule für Außenwirtschaft "Josef Orlopp", Berlin**
Außenhandel
Abschluss als Dipl. Betriebswirt (FH)(Außenwirtschafts-Ökonom)

• 09/74 - 07/76 **Berufsausbildung** bei Außenhandelsbetrieb Transportmaschinen, Berlin
Abschluss als Wirtschaftskaufmann/Außenhandel

Besondere Qualifizierungen

• 06/09 - 06/09 Management Seminar „Business Development“, Akademie für Führungskräfte

• 09/06 - 09/06 Management Seminar „Führung und Organisation Kompakt“, Akademie für Führungskräfte

weitere Kenntnisse

• Sprachen Englisch, verhandlungssicher in Wort und Schrift
Französisch, solide Grundkenntnisse
Spanisch, Grundkenntnisse
Russisch, Grundkenntnisse

• IT-Kenntnisse SAP R/3, AS 400, Movex, Sage KHK Classic line, eNventa, Navision, Lexware, Lotus Notes, Marketing Manager, MS Office, Internet und E-Mail

• Führerschein Klasse B, C1, M



IPSER

Wir bewerben Sie!



IPSER öffnet Ihnen die Tür zum ‚verdeckten Stellenmarkt‘.

Nie davon gehört?

60 % aller Arbeitsplätze werden ohne Ausschreibung vergeben. Das ist der ‚verdeckte Stellenmarkt‘.

Wir zeigen Ihnen, welche Möglichkeiten Sie durch eine Zusammenarbeit mit IPSER haben, um einen neuen Job zu finden.

Klicken Sie hier!

Sichern Sie sich Ihren Erfolg

