

CV / Lebenslauf

Alter

52 Jahre

Geburtsort

Musterstadt, Deutschland

Staatsangehörigkeit

Bundesrepublik Deutschland

Familienstand

verheiratet



Ausbildung

- 1980 Allgemeine Hochschulreife
- 1982 - 1987 Studium der Informatik an der Fachhochschule Musterstadt

Berufliche Entwicklung

- 1980 - 1982 Unteroffizierslaufbahn im Fallschirmjägerbattalion
- 1987 - 1990 Systemingenieur bei Musterfirma in Musterstadt
- 1990 - 1993 Projektingenieur bei Musterfirma in Musterstadt
- 1993 - 2014 selbstständig
- 05/14 - 08/14 Key Account Manager bei Musterfirma in Musterstadt

IT Kenntnisse

- Business Intelligence, Datawarehousing, Reporting
- Analyse und Entwurf von Datenmodellen und ETL-Prozessen
- SAP Business Objects, Cognos, Oracle, IBM-DB2, MS-SQL, u.a.
- SQL, Java, Assembler, C++, u.a.

Vertrieb Kenntnisse

- Akquise, Key Account Management
- Anforderungsmanagement, Erstellung und Bearbeitung von Ausschreibungsunterlagen
- Analyse von Geschäftsprozessen und Entwurf von übergreifenden Lösungsszenarien
- Argumentationsaufbau, Einwandbehandlung
- Präsentation von Produkten und Lösungen

Spezielle Kenntnisse

- Projektmanagement, Koordination von Teams
- Mediation zwischen Technik und Fachanwender
- Datenschutz und IT Sicherheit
- ITIL, Foundation Certificate in Service Management
- Mikrofinanzierung
- EU-Fördermittelmanagement, zertifiziert bei Emcra, Berlin

Ausgewählte Projekte und Tätigkeiten

- 11/2013 - 02/2014: Programmmanagement, Projektkoordination im BI Financials Bereich der Musterfirma in Musterstadt
- 07/2013: Gründung und Aufbau eines Empfehlungsnetzwerkes

- 2012: Einführung des Bereiches Fördermittelanalyse und -beratung bei der Musterfirma. Aufbau des Vertriebes und Durchführung von Beratungen bei kleinen bis mittleren Betrieben.
- 2010 - 12/2013: Gewinn der Ausschreibung zum Musterinstitut der Musterbank
- 09/2008 - 01/2013: Spezifikation, Kalkulation, und Realisierung für mehrere große Business Intelligence Projekte bei Musterfirmen in Musterstadt, Führung internationaler Teams, größtes Einzelbudget 3 Mio.€
- 10/2007 - 03/2008: Administration und Koordination des Kunden-Datawarehouse im Bereich Marketing bei Musterfirma Deutschland
- 2006: Gründung des IHBD mit 5 Partnern als Marketingplattform für ganzheitliche Prozessoptimierung, Koordination des Vertriebes.
- 2006 - 2008: Bereichsleitung bei der neugegründeten Musterfirma für den Bereich Vertrieb und Entwicklung mit Musterkonzern als Hauptkunde.
- 2005: Planung und Koordination der Migration des Datawarehouse Business Intelligence bei Musterbehörde
- 2004: Vertriebskooperation mit Muster GmbH für ein frei konfigurierbares Prozessmanagement System, wichtigster Kunde Musterkonzern in Musterstadt
- 2002: gemeinsame Roadshow mit Musterkonzern und Musterfirma in NRW zum Thema Einsatz von Business Objects im Qualitätsmanagement.
- 2001 - 2006: Gründung und Geschäftsführung der Mustermann GmbH für die Gewinnung und Abwicklung von hausinternen IT-Projekten des Musterkonzerns in Musterstadt, Jahresumsatz in der Spitze 1Mio. € / Jahr mit 17 MA, Betriebsübergang in 2006 an die Musterfirma
- 1999 - 2001: Reporting zur Qualitätssicherung bei Musterkonzern in Musterstadt für die weltweite Produktion von Festplatten, Konzeption und Umsetzung mit Business Objects
- 1998 - 1999: Vertrieb von Transportsystemen in Kooperation mit der Musterfirma in Musterstadt, wichtigster Kunde war Musterfirma in Musterstadt, Organisation und Durchführung eines Messestandes auf der Automationsmesse in Sao Paulo (Brasilien)
- 1990 - 1993: erste Vertriebserfahrung in der Automobilindustrie als Mitarbeiter der Musterfirma in Musterstadt, Kalkulation komplexer Dienstleistungen, erste Erfahrung als Projektleiter bei Großunternehmen, z.B. Auto Neubau der Endmontagelinie in Musterstadt

CV / Lebenslauf

Sprachen

- Deutsch: Muttersprache,
Englisch: gut,
Italienisch: fortgeschritten,
Französisch: Grundkenntnisse

 I-Bewerbung®



IPSER

Wir bewerben Sie!



IPSER öffnet Ihnen die Tür zum ‚verdeckten Stellenmarkt‘.

Nie davon gehört?

60 % aller Arbeitsplätze werden ohne Ausschreibung vergeben. Das ist der ‚verdeckte Stellenmarkt‘.

Wir zeigen Ihnen, welche Möglichkeiten Sie durch eine Zusammenarbeit mit IPSER haben, um einen neuen Job zu finden.

Klicken Sie hier!

Sichern Sie sich Ihren Erfolg

