

## Zur Person

Name: Patrick Kohlen  
Anschrift: Musterstr.123  
98765 Musterstadt  
E-Mail: MaxMustermann@e-job.expert  
geboren am xx.xx.1961 in Musterstadt  
Familienstand: verheiratet, 1 Tochter



## Berufserfahrung

10/2011 - 04/2013      Musterfirma Musterstadt  
als Senior Sales Controller und Business Unit Controller

### Aufgabenschwerpunkte

- Betreuung von 3 Geschäftseinheiten (1 Region sowie 2 eigenständige Gesellschaften)
- Aufbau einer Deckungsbeitragsrechnung (in Planung)
- Mitarbeit bei Monats-, Quartals- und Jahresabschlüssen und Analyse meiner betreuten Einheiten
- Mitarbeit beim Erstellen von Budget und Mehrjahresplanung in Hyperion Planning
- Betreuung verschiedener Projekte bzgl. Anforderungen des Controllings und Reportings (z.B. Legionellenprüfung)
- Überprüfung von Business Cases auf deren Plausibilität

### Größere Projekte

- Budgetplanung für meine betreuten Geschäftseinheiten
- Betreuung des neuen Geschäftsfeldes Legionellenprüfung
- Aufbau einer Deckungsbeitragsrechnung für den Vertrieb (in Planung)

07/1992 – 09/2011      Musterfirma, Musterstadt  
Einstieg als Vorstandsassistent, später Leiter Vertriebscontrolling  
und Absatzplanung

### Aufgabenschwerpunkte

- Vorbereiten von Aufsichtsratssitzungen
- Aufbau eines effizienten und informativen Vertriebscontrollings mittels MS-Office und SAP R/3
- Mitarbeit bei den monatlichen Abschlüssen (monthly business review) auf der Sales-Seite (Umsätze, COS, Konditionen) sowie bei Quartals- und Jahresabschlüssen
- Deckungsbeitragsanalysen nach Kunden, Produktgruppen, Artikel, Länder,...
- Reporting aller relevanten Vertriebszahlen an Geschäftsleitung und Konzernmutter
- Mengen- und wertmäßige Absatzplanung in Zusammenarbeit mit allen Vertriebsabteilungen
- Kontinuierliche Abweichungsanalysen und daraus resultierende Überarbeitung der Absatzplanung
- Monatliche Erstellung des Umsatz- Forecast in Zusammenarbeit mit dem in- und ausländischen Vertrieb
- Erstellung von Rentabilitätsrechnungen für Kundenprojekte
- Unterstützung des Produktmanagements bei artikelbezogenen Aufgabenstellungen (Kalkulation, Renditeberechnungen bei Neuprodukten...)
- Erstellung unterschiedlichster entscheidungsrelevanter Auswertungen für die Geschäftsleitung, Vertriebskanäle und Key- Accounts
- kontinuierlicher Ausbau und Verbesserung des Vertriebscontrollings
- Verrechnungspreisstellung für die Intercompany- Gesellschaften

### Größere Projekte

- Aufbau einer Deckungsbeitragsrechnung im SAP-Modul CO/PA in Zusammenarbeit mit der EDV
- Mitarbeit am Strategic Plan unserer neuen Konzernmutter Ist- Analysen,
- Aufbereiten von allen relevanten Daten zu Kunden, Produkten, Absatzkanälen, ...)
- Mitarbeit in verschiedenen Teams (z.B. Installierung eines Frühwarnsystem,
- MSM (Marketing and Sales Meeting)
- Leitung Team SOM (Sales and Operations Meeting)
- maßgebliche Mitarbeit auf der Sales-Seite bei der Erstellung von Quartals- Forecasts und Jahres-Budgets
- maßgebliche Mitarbeit im „Bestandsteam“ zur nachhaltigen Reduzierung der Lager-Bestände

### **Berufsausbildung / Weiterbildung**

07/1996	Fachlehrgang Thema: Wie man Preisober- und Untergrenzen mit Deckungsbeiträgen und Grenzkosten kalkuliert
03/1995	Ausbildungs-Lehrgang zum Vertriebscontroller

## **Schulbildung**

1967 - 1971	Grundschule in Musterstadt
1971 - 1980	Gymnasium in Musterstadt
1980 - 1982	Fachoberschule in Musterstadt (Fachrichtung Wirtschaft) mit dem Abschluss der allg. Fachhochschulreife
1983 - 1991	Betriebswirtschaftsstudium an der Fachhochschule Musterstadt (Schwerpunkte Finanzierung und Marketing), Abschluss als Diplom- Betriebswirt mit der Gesamtnote 2,5

Unterbrechung des Studiums von 1985 – 1987 wegen Übernahme der kaufm. Leitung des elterlichen Geschäftes (Einzelhandel Kinderbekleidung)

## **Wehrdienst**

09/1982 - 09/1983 Grundwehrdienst in Musterstadt

## **EDV-Kenntnisse**

- MS-Office
- SAP R/3-Module SD, CO/PA, BW und Teile von PP
- Kenntnisse in Hyperion-Essbase und Hyperion-Planning
- MS-Outlook
- d-base

## **Sprachkenntnisse**

Englisch sehr gut

## **Sonstiges**

Ich bin ab sofort verfügbar.

Meine Gehaltsvorstellung liegt bei 66.000 € + eventueller Extras per anno.



# IPSER

**Wir bewerben Sie!**



**IPSER öffnet Ihnen die Tür zum ‚verdeckten Stellenmarkt‘.**

**Nie davon gehört?**

60 % aller Arbeitsplätze werden ohne Ausschreibung vergeben. Das ist der ‚verdeckte Stellenmarkt‘.

**Wir zeigen Ihnen, welche Möglichkeiten Sie durch eine Zusammenarbeit mit IPSER haben, um einen neuen Job zu finden.**

**Klicken Sie hier!**

**Sichern Sie sich Ihren Erfolg**

